



HBG France OPPORTUNITE PROFESSIONNELLE

HBG France recherche un(e) :

AGENT COMMERCIAL REGION ALPES MARITIMES (dept 06) (Basé à CARROS)

Le groupe HBG Helicopters, PME familiale (environ 300 employés) de renommée Européenne spécialisée dans le domaine des hélicoptères exploite de nombreuses marques référentes dans leurs domaines respectifs (Mont Blanc Hélicoptères, MBH SAMU, Hélicoptères de France, SwiftCopters, Eagle Valais ...). Dans le cadre de notre développement nous créons un poste d'**Agent Commercial**.

Statut : en CDI

Lieu de travail : Carros

Date : dès que possible

Missions : l'Agent Commercial dépendra opérationnellement du chef de base du département de son périmètre et se concentrera sur la prospection commerciale des activités de Travail Aérien dans la région.

Il pourra également être sollicité quant au déploiement d'autres actions commerciales transversales multi sites et contacté afin de définir la stratégie commerciale appropriée.

L'objectif consiste à développer l'activité commerciale de la région, et de s'appuyer commercialement sur les pilotes afin d'occuper le terrain.

Profil : 2 à 3 ans d'expérience si possible dans le travail aérien (levage, secourisme...)

Diplômé d'une formation BAC +2, IUT Technico-commercial ou BTS MUC.

Sérieux, rigoureux, autonome et doté d'un grand sens client.

Curiosité, adaptabilité et réactivité.

Bonne présentation orale et écrite en français.

Niveau d'anglais opérationnel éventuellement.

Maîtrise des outils informatiques.

Candidat sans expérience dans l'aéronautique accepté mais un fort intérêt pour cet univers est un atout.

Contact :

Merci d'adresser vos candidatures au service RH HBG Groupe (drh@hbg-group.aero).

Direction Ressources Humaines