



Le site HBG France recherche un :

« ASSISTANT COMMERCIAL » H/F

Statut : CDI

Date : A pourvoir immédiatement

Lieu de travail : Poste basé à Grenoble « Le Versoud »

Mission générale du poste : HBG Hélicoptères Groupe est une PME familiale (environ 300 employés) de renommée européenne spécialisée sur un marché de niche dans le domaine de l'aviation. Leader sur le marché domestique depuis l'acquisition de son concurrent principal, la société a réussi une forte croissance au cours des 5 dernières années aussi bien en termes de chiffre d'affaires qu'au niveau de son effectif.

Nous sommes à la recherche d'un(e) Assistant Commercial :

Les principales tâches seraient, sans que cette liste soit exhaustive et limitative :

Responsabilités commerciales :

- Accueil et information aux clients
- Prospection commerciale régionale
- Application de l'action commerciale en relation avec les autres bases et la direction commerciale
- Appel et rappel des clients et des prospects
- Accompagnement des clients sur la base

Administratif :

- Accueil des clients et des élèves récurrents
- Gestion des appels et de messagerie emails
- Gestion des plannings des vols
- Gestion des dossiers individuels élèves
- Saisie des heures de vol dans l'application dédiée



Aide à l'assistance au sol :

- Aide à la sortie des appareils
- Aide à l'entretien du hangar
- Remplissage cuve essence
- Briefing passagers / encadrement sécurité passagers
- Embarquement « rotor tournant »

Profil :

- Savoir être, bonne présentation
- Qualités relationnelles
- Rigueur liée à l'exigence de l'environnement aéronautique
- Autonomie
- Maîtrise de la langue française écrite et orale
- Dynamisme et volontarisme

Contact :

Merci d'adresser vos candidatures au service RH HBG Group
(drh@hbg-group.aero)

Direction des Ressources Humaines