



HBG France **OPPORTUNITE PROFESSIONNELLE**

HBG France recherche un(e) :

AGENT COMMERCIAL ITINERANT **Haute-Savoie & Savoie** **(Basé à Annemasse et/ou Megève)**

Le groupe HBG Helicopters, PME familiale (environ 300 employés) de renommée Européenne spécialisée dans le domaine des hélicoptères exploite de nombreuses marques référentes dans leurs domaines respectifs (Mont Blanc Hélicoptères, MBH SAMU, Hélicoptères de France, SwiftCopters, Eagle Valais ...). Dans le cadre de notre développement nous créons un poste d'**Agent Commercial Itinérant**.

Statut : en CDI

Lieu de travail : Annemasse et/ou Megève

Date : dès que possible

Missions : l'agent commercial dépendra opérationnellement des chefs de base des départements de son périmètre et se concentrera sur la prospection commerciale des stations alpines en Savoie & Haute-Savoie et départements limitrophes.

Il sera également rattaché au niveau fonctionnel au Directeur Général quant au déploiement d'autres actions commerciales transversales multi sites sur la région et afin de définir la stratégie commerciale appropriée.

L'objectif consiste à développer l'activité commerciale de la région, et de s'appuyer commercialement sur les pilotes afin d'occuper le terrain.

Profil : 2 à 3 ans d'expérience

Diplômé d'une formation BAC +2, IUT Technico-commercial ou BTS MUC.

Sérieux, rigoureux, autonome et doté d'un grand sens client.

Curiosité, adaptabilité et réactivité.

Bonne présentation orale et écrite en français.

Niveau d'anglais opérationnel.

Maîtrise des outils informatiques.

Candidat sans expérience dans l'aéronautique accepté mais un fort intérêt pour cet univers est un atout.

Contact :

Merci d'adresser vos candidatures au service RH HBG Groupe (drh@hbg-group.aero).

Direction Ressources Humaines